

## КОРОЛЕВСКАЯ АКАДЕМИЯ НАУК

### ПРЕДЛОЖЕНИЯ ПО СОЗДАНИЮ ВЕНЧУРНОЙ ФИРМЫ

Русскоязычная электронная версия

#### **Цель создания:**

Получение доходов от реализации прав на объекты интеллектуальной собственности (ОИС), аналитическая оценка ОИС для коммерциализации и введения в хоз. оборот.

#### **Направления деятельности:**

1. Венчурная деятельность с ОИС: покупка - оценка - продажа.
2. Сбор и анализ коммерческой информации по новейшим технологиям и продукции на рынке и зарубежья по ОИС. Подготовка обработанной информации к продаже.
3. Мониторинг и маркетинг по ОИС в Европе.
4. Участие во всех видах рекламы и реализации ОИС через международные выставки, конференции и форумы.
5. Конкурентная разведка с целью защиты и экономической безопасности фирмы, ее продукции и ОИС.
6. Экспресс-диагностика финансово-хозяйственной деятельности фирм и предприятий конкурентов, а также предприятий - банкротов.
7. Анализ и оценка ТЭО проектов, бизнес-планов, экспертиза нематериальных активов предприятий и выдача заключений и рекомендаций.
8. Экспертная оценка имущества, фондов, недвижимости, ОИС и прав на них.
9. Рассмотрение предложений авторов и изобретателей на предмет патентования ОИС и предложения по финансированию.
10. Защита владельцев прав на ОИС в судебном порядке при неправомерных действиях конкурентов (недобросовестная конкуренция, фальсификация товара, неправомерное использование товарного знака).
11. Подготовка и осуществление лицензионных договоров на передачу прав на ОИС. Представление интересов клиента на переговорах по этому вопросу.
12. Подготовка заявок на ОИС, патентование, сопровождение (ведение делопроизводства по патентованию).
13. Коммерциализация ОИС, как товара на рынке интеллектуальной собственности.
14. Выполнение отдельных заказов на работы по ОИС для сторонних организаций.

#### **Обоснование и предпосылки для создания Венчурной фирмы (отдела):**

1. Наличие прав на ОИС общей стоимостью в десятков миллиардов у.е.
2. Получение доходов от венчурной деятельности.
3. Наличие квалифицированных специалистов
4. Потребность в рынке ОИС для инвестиций.
5. Отсутствие рынка ИС в Украине.
6. Возможность доступа к информации об ОИС и быстрой ее трансформации в товар для продажи.
7. Наличие большого количества отечественных инвесторов (с деньгами), готовых «сделать свой бизнес».

**Необходимое обеспечение:**

1. Приказ о создании венчурного отдела с отдельным расчетным счетом
2. Создание штата сотрудников (3-5 чел.) и назначение руководителя группы.
3. Обеспечение рабочим помещением отдела (возможна аренда).
4. Обеспечение сотрудников мощными компьютерами с выходом в Интернет.
5. Фонд з/п на штат отдела (как первичные расходы).

**ИТОГО (расходы на создание отд.): 75 000 долларов (с выходом на окупаемость и прибыль через 3-6 месяцев).**

Сегодня существующая группа специалистов (планируется в дальнейшем из них создать отделение) предлагает совместную деятельность и может оказать помощь партнеру в таких отраслях деятельности:

1. Продажа по лицензионному договору прав на объекты интеллектуальной собственности (патенты и «ноу-хау» на изобретения и новые технологии) и помощь в освоении экологически чистых технологий производства, материалов и оборудования:

- полимерсиликатные краски;
- пеностекло и изделия из него (древесно-стружечная плита ДСП и ДВП, блоки);
- кавитационные смесители и дезинтеграторы;
- производство высокочастотных двигателей промышленной мощности;
- производство высокочистого кремния и мелкодисперсных наполнителей и абразивов;
- новые способы электролитического получения металлов и графитных электродов;
- производство и организация бизнеса по новейшим видам биологически активных добавок высокой эффективности «Царская водка» и др.

2. Представление отечественных и зарубежных строительных компаний на тендерах по строительству и проектированию.

3. Оказание услуг по продвижению продукции на рынке, а именно:

- услуги по патентованию продукции и регистрация товарных знаков (фирменных наименований);
- маркетинг по конкретному продукту;
- создание представительства строительной фирмы;
- создание совместного предприятия по трансферу продукции в Европу, Россию, и т.д.

4. Экспертная оценка недвижимости, бизнеса и объектов интеллектуальной собственности;

- подготовка договоров на реализацию ОИС;
- экспертиза проектов и объектов, сертификация строительных материалов и изделий.

При создании венчурной компании (отдела) становится реальной возможность патентования различных разработок без опасения утечки конфиденциальной информации и контроля за исполнением авторских прав.

Это дает возможность быстрого, подконтрольного продвижению патентов по всему миру. Через 3-6 месяцев отделение становится высокорентабельным подразделением.