

КОРОЛЕВСКАЯ АКАДЕМИЯ НАУК

Русскоязычная электронная версия

ПОЛОЖЕНИЕ

о предоставлении скидок постоянным потребителям продукции компании
(вводится с 01.01.2012г.).

Подписанное вами с компанией соглашение – это Ваше согласие на предоставление Вам персональных бонусов (персональных скидок) и использование Ваших персональных данных в Информационной Системе компании. После регистрации Вашего соглашения на предоставление вам бонусов (персональных скидок) и использования в Информационной системе компании, Вы можете приобретать продукцию, указывая при покупке свой номер соглашения. В связи с выходом компании за пределы Российской Федерации и наличием разрешенных наценок, вводится балловая система, на основании которой происходит расчет Ваших бонусов (персональных скидок) по окончании календарного месяца. На данный момент один балл равняется одному Евро (1 балл = 1 Евро).

Например, стоимость «Омолаживающего мезококтейля» по прайсу компании составляет 300 Евро, соответственно, расчет бонуса (персональной скидки) производится с 300 баллов. Бонусы (персональные скидки) рассчитываются на основании выкупленного объема на любых складах компании в течение календарного месяца. После расчета бонус (персональная скидка) отправляется на тот склад, который был указан при заполнении соглашения. Если закупок производится меньше, чем на 500 баллов в календарном месяце, то скидка вам не предоставляется. Если закупка баллового товара не производилась, то в расчетном месяце номер данного соглашения не участвует и в расчет структуры не попадает.

Все начислены бонусы (персональные скидки) действуют и выплачиваются в течение трех календарных месяцев с периода начисления.

В соответствии с маркетинг - планом компании существует четыре вида бонусов (персональных скидок), рассчитываемых по разным правилам:

1. Бонус (персональная скидка) за Личный Объем (ЛО)

Суммируются все баллы с покупок, совершенных на один (персональный) номер, на всех дилерских центрах компании, в течение одного календарного месяца, и выплачивается 15 % с этой суммы баллов.

Дилер ←15 % от ЛО - ЛО>500

2. Бонус (персональная скидка) за Личный Объем (ЛО) партнеров (постоянных потребителей) первого уровня.

Со всех партнеров (постоянных потребителей), указавших вас в соглашении как «наставник» вам начисляется бонус в размере 9 % от баллового объема, сделанного этими покупателями.

Если ваш партнер первого уровня закрыл квалификацию «Менеджер» (ЛО=3000 баллов), а Вы остались на прежней позиции («Независимый Партнер»), то бонус (персональная скидка) за его личный объем Вам не рассчитывается.

Наставник
Партнер 01 (постоянный потребитель) - 9 % ↑
Партнер 02 (постоянный потребитель) - 9 % ↑
Партнер 03 (постоянный потребитель) - 9 % ↑

3. Бонус (персональная скидка) за Групповой Объем (ГО).

Бонус выплачивается вместо Бонуса №2 только тем, кто в один из расчетных месяцев выполнил ЛО 3000 и выше баллов. Бонус (персональная скидка) рассчитывается в виде процента за ЛО нижестоящих потребителей с каждого поколения согласно таблице:

С 1-го поколения	9 %
Со 2-го поколения	8 %
С 3-го поколения	7 %
С 4-го поколения	6 %
С 5-го поколения	5 %

4. Бонус (персональная скидка) за руководство структурой.

Ваш Групповой Объем (ГО) подсчитывается путем сложения всех ЛО партнеров (потребителей) вашей структуры (потребителей пришедших по вашим рекомендациям, тех, кого привели они и так далее). В зависимости от ГО Вам присваивается статус, и Вы получаете соответствующий процент за руководство структурой со всех ваших нижестоящих организаций.

Статус	Групповой Объем (всей нижестоящей структуры)	Бонус за руководство структурой
«Менеджер»	ЛО 3000	0 %
«Старший менеджер»	30 000	3 %
«Лидер»	100 000	5 %
«Координатор»	300 000	7 %
«Ст. Координатор»	700 000	9 %
«Директор»	1 000 000	10 %

Если нижестоящий партнер (потребитель) получает уже бонус за руководство структурой, то вы получаете только разницу между своим и его процентом.

Директор

Лидер	Ст. координатор	Менеджер	Потребитель
10 %-5 %=5 % от ГО	10 %-9 %=1 % от ГО	10 % от ГО	10 % от ГО

После расчета из суммы бонуса вычитается 1% за обслуживание Информационной Системы. Это дает право каждому партнеру компании получить на сервере детальную распечатку расчета своего бонуса, своей структуры, всех своих покупок.