

КОРОЛЕВСКАЯ АКАДЕМИЯ НАУК

ДЕПАРТАМЕНТ ЭКОЛОГИИ
НИИ Альтернативного строительства

ИНФОРМАЦИОННАЯ СПРАВКА
Русскоязычная электронная версия

«ПРОИЗВОДСТВО ПОЛИМЕРСИЛИКАТНЫХ КРАСОК»

Предлагаемый к реализации продукт – полимерсиликатная краска, является высококачественным, экологически чистым отделочным материалом на водной основе и занимает на рынке лакокрасочных материалов (ЛКМ) в Украине по стоимости среднюю позицию.

Из украинских производителей этой краски известны два:

ООО «НПФ «НАША ФАРБА» в г.Киеве и ООО «Сокол» г. Кировоград

Отпускная цена украинской краски: от 7 до 35 грн/ кг

Зарубежные производители аналогичных красок:

«CEREZIT» (Германия) – силикатная краска СТ-54;

«Тиккурила» (Финляндия) – Универсал;

«BCS ECORIVESTIMENTI SPA» (Италия), краски «ДЕКОРА» и «Каталика»

Стоимость этих импортных аналогов на рынке Украины – от 30 до 150 грн.

Поэтому, имеет смысл организовать фирму в Украине по собственному производству таких красок, и занять по этой группе красок свободную нишу на рынке Украины.

Кроме того, в Европе, в том числе в Украине, наблюдается тенденция вытеснения масляных красок и на органических растворителях, более качественными и экологически чистыми - красками на водной основе.

Реализация полимерсиликатных красок позволит получать чистую прибыль в среднем от 0,5 до 2\$ на кг краски, а это высокий показатель рентабельности.

При объемах реализации краски 100 т в год (или 20 т/месяц),

прибыль будет составлять 200 000 \$ в год

Далее предлагаем 2 варианта реализации:

1-й вариант: Продажа производства и прав на интеллектуальную собственность (ИС)

Покупатель выкупает производство краски и права на ее производство и реализацию по лицензионному договору, организует свою собственную сеть реализации и ведет бизнес самостоятельно, выплачивая % роялти Продавцу Лицензии в размере 3-5% от прибыли.

Покупатель получает:

1. Предлагаемый объем производства красок 20т / месяц;

2. Производственный цех 200м в аренду; ???

3. Технологическое оборудование 145000 \$

4. Права на ИС (патент, ТУ, сертификаты, «ноу-хау») 155000 \$

Общая сумма инвестиций: 300000 \$

2-й вариант: Продажа продукции и прав ИС на ее реализацию.
(совместная деятельность)

Покупатель - торговая или строительная фирма, которая имеет свою сеть реализации лакокрасочных материалов или объекты где их использует, работает совместно с Производителем краски по договору поставки или дилерскому соглашению.

Условия совместной деятельности:

- | | |
|---|-----------|
| 1. Минимальный объем поставки: 5т / месяц; | |
| 2. Стоимость прав на реализацию краски по патенту | 50000 \$ |
| 3. Предоплата 100 % первой поставки краски | 150000 \$ |
| Общая сумма финансирования: | 200000 \$ |

Последующая ежегодная оплата патента в размере 5 % от прибыли в течении 10 лет.